

募集内容

募集部署	提携事業統括部、提携営業部
業務内容	<p>■ 既存保証提携先の業容拡大・各種課題解決に関する企画・営業 例：各提携先の課題（申込・残高の増加／審査の効率化／延滞顧客の管理等）の解決に資するソリューション（商品開発・プロモーション・システム・顧客対応の支援等）提供の企画、営業</p> <p>■ 外部企業とのアライアンスによる事業の企画、営業、立ち上げまで全般 例：金融機関向けソリューションの企画・営業、一般事業会社（主にtoC企業）に対する、ファイナンスでの収益化の企画、商品開発、営業</p> <p>当部署での「営業」とは、単に商品を売り歩くのではなく、相手先の課題抽出・課題解決提案など、企画要素を多分に含んだ営業となります。また各メンバーに担当先を持って頂きます。 新規開拓については、SMBCグループからの顧客紹介があります。 (変更の範囲：全ての業務への配置転換あり)</p>
必要スキル・経験・求める人物像など	<p>■ 必須要件：以下、いずれかのご経験</p> <ul style="list-style-type: none"> ・金融機関に対するB2B営業の経験がある方（ローン分野であればなお良いです） ・金融機関で個人向けローンの企画経験がある方 ・新規事業の企画/開発の経験がある方
雇用形態	正社員
契約期間	期間の定めなし
試用期間	有（3ヶ月間）
勤務地	<p>東京都江東区豊洲 2-2-3 1 ・最寄り駅：東京メトロ有楽町線 豊洲 徒歩 3分、ゆりかもめ 豊洲 徒歩 3分 (変更の範囲：会社の定める場所（テレワークを行う場所を含む）)</p>
賃金	<p>■ 給与（基本給 ※下記の諸手当を除く額） 月給：300,000円～660,000円</p> <p>■ 諸手当 時間外勤務手当・通勤手当（全額）・昼食費補助手当（3,500円）</p> <p>■ 昇給 年1回（4月）</p> <p>■ 賞与 年2回（6月・12月）</p>
勤務時間	<p>■ 始業・終業の時刻：9:00～17:30</p> <p>■ 休憩時間：60分</p> <p>■ 実働：7時間30分</p> <p>■ 所定時間外労働：有（月平均30時間、時間外勤務手当支給）</p>
休日休暇	<p>■ 週休2日制（年間休日119日）</p> <p>■ 年末年始（12月30日～1月3日）</p> <p>■ リフレッシュ休暇：年間5日（4月在籍者）</p> <p>■ 年次有給休暇（時間単位有給休暇あり）</p> <p>■ 誕生日休暇（配偶者含む） ほか</p>
福利厚生	<p>■ 財形貯蓄</p> <p>■ カフェテリアプラン（社員に30,000円分のポイントが付与され、自己啓発や旅行代金補助など、自身の希望に合わせてポイントを使用可能）ほか</p>
その他	<p><加入保険></p> <p>■ 自社健康保険組合 ■ その他各種社会保険 完備</p> <p><受動喫煙対策></p> <p>■ 施設の敷地内または屋内の原則禁煙（喫煙専用室設置）</p>
募集者の名称	SMBCコンシューマーファイナンス株式会社